**Начинающему предпринимателю**

**Оценка своего потенциала**

Прежде чем встать на путь предпринимательства, следует в первую очередь провести жесткую самооценку. Спросите себя — хотели бы вы стать своим собственным партнером?

Нужно подумать, ради чего вы хотите стать предпринимателем? Каковы ваши цели? Исходя из поставленной цели, вы правильно разработаете бизнес-план, определите финансовые источники и др.

**Спросите себя:**

* Готовы ли вы постоянно жить в условиях большой неопределенности? Неопределенность — естественный спутник всякого предпринимателя.
* Готовы ли вы постоянно отвечать не только за себя, но и за тех, кто на вас работает? Предприниматель как работодатель всегда должен думать о благополучии своих работников.
* Предпринимательство невозможно без самообразования. Сможете ли вы постоянно напряженно учиться? Понадобится изучить тысячи правил, особенностей, нюансов делового мира, десятки законов и постановлений.

 **Несколько полезных советов:**

* Беритесь за тот вид деятельности, который вам знаком; еще лучше, если вы его знаете досконально.
* Не начинайте новое дело с наскока, не проведя некоторых маркетинговых исследований, не оценив свои силы. И даже написав успешный бизнес-план, не надейтесь, что все пойдет как по маслу. Всего предусмотреть нельзя.
* Можно, конечно, взять большой кредит, вложить его разом в новое дело и добиться успеха. Но бизнес, выросший на пустом месте в очень короткий срок — может оказаться столь же хрупким, как и карточный домик. Любое непредвиденное обстоятельство может разом все разрушить.
* По возможности, не копируйте чужой бизнес, лучшим вариантом является создание собственной ниши на рынке, иначе вы окажетесь одним из многочисленных бизнесменов на рынке с высочайшей конкуренцией.
* Важно выбрать подходящий именно вам бизнес. Предпринимательство имеет свойство затягивать человека, вытесняя развлечения и личную жизнь, поэтому постарайтесь найти такую деятельность, которой вам будет интересно заниматься.